

# 経営効率化、組織固めの決め手

## 受注機会確保を狙う 建設業の取得目立つ 降 旗

### なぜいまISO



降旗 達生さん

【本誌】建設業界でISO 9000シリーズの認証取得をする企業が急増しており、かつてのQCブームのような状況を呈しています。国土交通省をはじめとして発注機関がISOの認証取得を入札参加の条件とするという動きが出ているなど、単なるブームとは違うと感じています。

また建設総投資が80兆円だったのが、70兆円台になってきました。これはGDPの比率でいうと16%くらいですが、欧米諸国はこれが1ケタ台です。日本も将来的にはいまの半分になるとみられる中で、企業が生き残るために差別化を図ろうとしています。

では、建設業は昭和40年代の創業の会社が多い。その社長は代替わりの時期となつていきます。すべて社長を見て仕事をしているのが現状で、いまさら組織を新しく作れません。しかし、ISOは組織と権限を明確にすることを求めています。ISOを取るとは、組織をキチンとすることです。すなわち、創業社長にとっては、二代目にスムーズに移行し、会社を継続的に発展させるための手段としてISOを取ってほしいという思いがあります。これがかなり多いのです。

つまり、外的要因は、国土交通省の政策と仕事が減っていること。内的要因は、経営の効率化を図りたい、組織固めをしたいということ。建設業がシェアトップに上昇しました。

【本誌】もう一度確認しておきたいのですが、取得熱が高まっているISO9000シリーズとはどんなものですか。

降旗 大きな軸としては、お客さまに満足していただける製品・サービスを提供するための手順を明確にする。そして文書化する。さらに実行する。これが大きな柱です。QCはどちらかというと自分が満足する品物を作ろう、品質管理をしようということが目標でしたが、ISOはあくまでもお客さまに満足していただくための製品・サービスであり、自分がいとおもってもお客さまが評価しなければダメ。これがISOの特徴です。

【本誌】もう一つは、アカウンタビリティ(説明責任)。わが社のナリをお客さまはじめて回りの人にみていただける、説明できる状況にしようという目的で外部審査がある。QCは外部に示す必要はなかったが、これがQCとの大きな違いです。

## 高品質・低コストで 弱肉強食を生き残る 青 木

### 取得の動機

【本誌】はじめに顧客ありきですか。

降旗 ISO9000シリーズの取得は2万件を超えました。シェアのトップはこれまで電気関連業だったのですが、建設業が一番になり、さらにすごい勢いで建設業が増えています。なぜ、いまISOなのか。大きく外的要因と内的要因があります。外的要因は、国土交通省が2000年4月から全工事の10%の工事をISO9000モデル事業として発注しました。2001年には、それを増やそうとしています。地方公共団体もまだ少数で

【本誌】ISO取得のコンサル業務をされている降旗さんには何かがあります。最近の異常な価格競争とあって品質重視の指向が高まっている現状を反映してなのか、なぜ各社はISO取得に奔走しているのでしょうか。



青木 和芳さん

【本誌】それは、認証された方にならなければ、取得前の品質管理体制、企業体質、組織などどうなっている状況だったのか。取得を考えた動機はどうだったのですか。

青木 かつての公共事業全盛時代、建設コンサルタン業界は右肩上がりです。注量は増加し繁忙の時代が続いていました。真面目に仕事をやっていたら業績は向上できる状況でしたから、特別なシステムを考える必要もなく、また余裕もありませんでした。そんな中にも一部ではQC活動を

【本誌】取得の動機は、社内には次のような「認証取得のねらい」を掲げ取得の決意を示しました。

「これからの時代は、否応なしに世界の大競争に参入しなければなりません。このための資格のひとつがISOです。これからは、このシステムに乗せて仕事を進めなければ勝ち残れないと思います。なぜならば、仕事が減る弱肉強食の時代では、企業は品質を確保しながら、どうしてコストを下げるか苦慮しなければなりません。あまいな仕様書で、これもあれもサービスをするのでは競争の時代を生き残れません。ISOの規定要求に基づいて、顧客の要求を確認して、無駄なく効率よく求められた仕事をすることが必要なのです。このことは皆さんの勉強でもあります。これからの競争を生き残るには、ISO精神を厳格に守る習慣を身につけ、顧客に理解してもらわなければならないのです。」

【本誌】もう一つ大切なことは会社の持つ技術のレベル、要求事項を確実に消化できる技術者が確保されていることが顧客に信頼される要です。この点を十分理解して、ISO9001の認証取得に取り組んでください。

【本誌】ここ数年、建設界でのISOの取得が急増している。その背景として、国土交通省がISO9000モデル事業を増やしていること、さらには他社との差別化や経営の効率化、組織固めなどと、導入による苦勞よりメリットの方がはるかに多いからだ。この座談会では、取得のための指導をした降旗氏と、その指導を受けた4社に、認証取得に伴うさまざまな問題を語ってもらった。いずれの企業も品質確保の面で顧客から高い信頼を受けている。

【本誌】これが私の取得動機です。

田淵 ISO取得前でも、社長の経営理念をしっかりと示してあり、それに基づいてシステムが作られていました。品質の保証という体系はありませんでした。各社にならうとQCシステムは持っていました。さらに照査部という部署を設けて、最終検査を行って

# ISO取得コンサルタントが語るメリツト

いました。そんな中で、世間のISOの評価を聞き、起爆剤になったようです。当時は、おそろへトップはISOの詳細は分からなかったのですが、これを機会に顧客重視のシステムや、トップダウンという特徴を生かした企業の戦略の見直しをしようという考えがあったのでしよう。システムを作っていく中で、社長、経営理念・会社の経営戦略として自然と「共生」を掲げました。これを基本に品質システムを構築しました。いま思うと、当時はシステムの概念が分らなかつたが、システムの構築と同時に経営陣がいろいろ勉強していき、トップダウンの企業体制を作っていた。大げさに言えば、こういうことです。

**倉員** 私のところは、皆さんのような大きな企業ではなくて、私自身が経験豊かな技術者を集めた集団として独立してましたので、ISO取得前の状況は皆さんと少し違っております。私たちが一人ひとりがコンサルタントエンジニアであり、コンサルタントというのは集団ではあっても、会社全体で一つのものを10人20人かけて作っていくものではなく、たまたま私の海外での経験からヨーロッパ式のコンサルタンとして組織が育ってききました。だからいま考えると、少し違う形で動いていたようです。

顧客とエンジニアが対話しながら、顧客が一番必要とするものを一番効率よくお手伝いしていくというものです。したがって、私どもが仕事を進めていく時は会社で契約しますが、仕事は一人か二人の人間が一つのお客さまのテーマに対して仕事をしています。例えば人間が20人いても2-3人ずつのグループで一つの仕事を発行する。一人ひとりのエンジニアが3-4つの仕事を抱えて、お客さんに満足していただけるように、対話をしながら仕事を

納めていくというやり方でした。反面、担当者も休んだり、出張している時に、仕事のプロセス、結果、資料をお客さまにお伝えできなくて非常に困ったこともありました。しかし、それはそれなりに個人一人ひとりがお客さまから信頼を得ながら仕事を仕上げてきました。これが実際、私どもが歩いてきたコンサルタン業務の実態でした。

ところが、それではうまくいかない時代になってきました。私のエンジニアリングファームでISOを取得しようとした動機は、皆さんと少し違っています。その動機が途中で大きく変わりました。一番最初に考えたのは平成10年、まだ建設業界ではISOが一般的でなかった時に、これは自分たちのアピールのため、ステータスとしてよそに先駆けて取得しよう、小さな集団でも国際規格が取れるんだ、これをうちの売りにしようではないかと考えまし

た。平成10年9月にはマニュアル、規定を作り、4-5カ月の準備運用をしていた時に、業界同様、わが社も経営が厳しくなり、売り上げが伸び悩み、経営の規模調整、組織の変更が余儀なくされました。こういった中では、ISOの運用を続けていくのは不可能と私もスタッフも判断し、いったんストップしました。とにかく会社を建て直すように考え、どういう方向に変えていくかをやっていたうちに、3月4月を迎えたころに、人数が減っていきまして、それまでは、ISOをステータスシンボルとして取るように考えていた。そこから会社再建のための苦労の1年間を耐える中で、お客さまのため、自分たちのためによい仕事を心がけました。その間に社員全員が、ISO9001を進めるプロセスや、やった後の状況、資料の整理は単にお客さまに満足を与えるためのものでなくてはな

分たちの危機管理のためであること認識したので、担当者も休んでも、出張しても代わって対応できるように、すべての状況が分かるようにするにはISO9001をきちっと自分たちで運用できるのが一番大事ではないかということを経営者だけでなく全員が自覚しました。そして平成12年4月に、かつて作ったマニュアルを新しい組織に合わせて再構築し、取得の作業を進めていったのです。つまり、最初はステータスシンボルと考えていたのですが、途中から自分たちを守るため、社内の危機管理のために取得しようという動機が変わりました。

**森** 私のところは、本音を言えば、入札資格申請に採用されるというところから、最大かつすべての動機でした。ただ、その後ハタコンサルさんの指導でISOを立ち上げる中で利用価値が分かり、後から他の動機が付随してきまし

## 責任者の現業を若手

## がカバーし全員参加

倉員

### 取得の経過



倉員 光東さん

**司会** 認証取得までの方針やステップなど苦勞話を含めて取得の経過をお話ください。

**青木** わが社がキックオフをしたのは、平成10年11月14日ですが、私が取得を思ったのはその1年前です。商工会議所のISO講習会に2人申し込みましたが、いざとなるとだれも受講しようとしないのでやむを得ず私が参加して勉強を始めましたが、システムを作るのは容易ではありません。いろいろ議論はありましたが、ともかく取得に向けて始動することに

ました。OBさんら4-5人にトップダウンで指示を出し、コンサルタンの先生に指導をお願いするかわりにシステムを作っていくとしましたが、なかなかうまくいかずに暗礁に乗り上げてしまいがちでした。そこで他社のマニュアルを参考にしてお子を作成しましたが、若干実務から遊離した部分が出てしまいがちで、今も反省しているところです。降旗先生には最近もそんなことで指導を頂いていました。

一番に取得しようとの機運があったところです。私は平成10年に中堅セココンから転職しましたが、1年以内に必ず取れとの命令がありました。ISOの中身を知っていましたが、会社の内容はまだ分からなかつた。すぐに、プロジェクトチームを作り、品質管理委員10人を選任しました。当然システムの改定ですから、会社の仕事は大きく変わる。そのシャッジは上位者でないでできないと考え、部門長役員を中心に行いました。結果として非常に重く、失敗でした。そこで、私自身が現状把握をしました。まず、「どんな仕事をしているのか」と聞き取り調査をしまして、システム創りを割り振って見たのですが、期限が来てもなかなかできていないし、読んでみると使えない。結果として、私自身で90%を文書化しました。測量の手順などは部門長にお願いして審議し、決定しました。参考になったのは中堅セココンのISO体験です。つまり、中堅セココンのシステムのうち、長所は真似て、短所は新た

に形骸化しないように考え直しました。留意した事項は権限を下に委譲する。書類の印鑑を少なにする。部長の印鑑が必要だったのを係長でも良いではないかと発想で、システムをシンプルに軽くなりました。10年8月にキックオフして、翌年の7月に本審査を受け、ちょうど1年後に取得しました。形骸化しないように文書化も極力少なくし、またパソコンの活用で工書名を入れれば大半の文書が書きあがるなどみんなに受け入れられるように工夫しました。立ち上げとしてはスムーズに進み、みんなの理解が得られたものと思っています。

**倉員** 私のところは、全員で現業をやりながらISOを取得する必要がありました。ISOのマニュアルを提示したり、規定や帳表を作ったりして、システムを構築している間、その人は現業ができないわけですね。ところがわが社は、全員が現業をしなければ食っていけません。私自身も仕事をもちっています。その中でやる方法は、品質管理責任者と内部審査の資格を持つている者が中心になって、自分たちのシステムを考えて作っていく間、彼らがやるべき現業を若い人がカバーしていく。文書化のタイプ打ちは女子社員が手伝うなど、全員でかかり

きりでISOを取得しました。他社とは状況が少し違っているのではないだろうか。結果的に仕事が遅れることがありましたが、みんながカバーしあい何とか仕上げられました。品質管理責任者が非常に苦労してくれたおかげだと感謝しています。審査の時の評価で「全員がほしいという意欲に燃えていますね」と言われましたが、「そうしないと取れなかったんですよ」と話しました。

具体的に話しますと、運用期間は3-4カ月で取りたいわけです。5月に再構築し、11月に本審査を受け、登録しました。取得の技術的な面は、要求システムの1番から20番の中に220からの要求項目がある。これについて、「あなたのところのシステムは、すべてこのシステムで適用できますか」という証明をいかなければ審査に通らない。ところが3-4カ月で終わる仕事はありません。その中で、全部の要求項目ができるんだという証明をするにはどうするか、短い時間で取得する私たちが苦労したところです。それについては、システムを運用する以前にやった過去の仕事を、あの仕事を今のシステムにあてはめたらどんな書類になるのか、どんな運用になるのかと要求項目ごとに例題としてビッ

た。入札申請にともなうものではないことは、企業の生き残りにつながるものとの認識だったわけですね。わが社は後発のコンサル会社で、文書管理については会社立ち上げ時から比較的そのシステムを確立していましたが、社内管理を確立する面で役立ちました。取得の勉強をしていく中で付随した2番目の動機は、社内管理ということですね。わが社はここしばらくの間に会社規模が10人から30人規模に拡大しました。10人だったら担当者も休んでも誰かが何とか対応できる状況にありましたが、さすがに30人規模になると見えない仕事が増えてきて支障が生じるようになってきました。これに対する危機管理など社内管理を行うのに必要なシステムであると実感するとともに、後追いでISOの利用価値を見付けたということになります。

# 拡大するISO9000s取得企業

中部技術支援センターISO  
事業部副事業部長  
ハタコンサルタント(名古屋市  
中村区) 代表取締役

拓工(名古屋市昭和区)  
代表取締役

ユニオン(岐阜市西河渡)  
取締役技術総括

スタンダード社(名古屋市東区)  
代表取締役

アイエスシー(名古屋市昭和区)  
代表取締役

司会 建通新聞社 務仲 一幸

降籬 達生氏  
青木 和芳氏  
田淵 一光氏  
倉員 光東氏  
森 富雄氏

出席者

書類は仕事への理解  
深めるが煩雑、多忙

森

メリット・  
デメリット



森 富雄さん

司会 ISO認証を取得して、どんなところにメリットがありましたか。デメリットもあればお願ひします。

青木 ISOのルール、システムを守ることにメリットは、社内文書の整理が進みミスが少なくなったこと、照査、審査を受けることでだれがどんな仕事をやっているかという社内の理解度が進み、情報の共有、人材の育成にも役立っていること、結果として手戻りなどが減少したことです。デメリットは、認証取得や

維持に要する費用と文書化のための手間暇がかかること、またマニュアルの完成度が低いために発生する諸問題です。

田淵 メリットもデメリットも頭善に出ています。メリットは一般的に言われるところの責任体制、仕事の仕組みが明確になった。もう一つは能率が若干ながら向上しました。現場の原価率を見ると、ISO取得半年後くらいからほんの少しですが改善されています。打ち合わせのミスが減り、やり直しが減り、業務展開が良くなっています。デメリットは一番に挙げたいのは、審査のための記録の保管というむずかしい作業が増えた。これは逆に言うところコストを上げている。業務の効率は良くなっている、しかし審査のための書

若手中心のグループ  
が大きな推進力発揮

田淵

取得のための指導



田淵 一光さん

司会 みなさんのご苦労話をつかかったのですが、一般的に取得にはどのような苦労があり、そういう点をどう指導してきたのでしょうか。

降籬 まず推進体制、推進メンバーの選出が問題です。企業の規模によって事情は違いますが、単純に部長だからとかトップでその部署を束ねているからという理由で選ぶと多くの場合失敗します。能力ある部長や今後伸びてほしいとの期待のある部長ならいいですが、そうでないクラスの人をメンバーになると苦労します。5-10年後に会社を任せたい人がいい。そういう人は、こうした会社を作りたいという希望を持ちながらシステムを作ってくれ

る。そうでない、今を守ろうとする人を選ぶと、いまの懸念をすべてがシステムに入る。せっかく会社のシステムを見直す時期です。から、悪いところを改正できる人を推進メンバーに選ばないと苦労します。

田淵 降籬先生のおっしゃる通りです。9000の時の部長級が人材として悪いのはなく、彼らがシャットしたことが会社の将来にとってほんとうに良いのか、みんなが納得できるかが大変重要な点です。そこで、14000の時は、部長級の顔も立て、いいシス

テムを作るにはどうしたら良いか。思っていたのは、ワーキンググループという別の名称を付けて、若手を集めて環境システムを作りました。これは非常にスムーズに進みました。柔軟ですし、大変良かった。彼らが中心になり作ったシステムですから、ワーキングメンバーはメンツにかけても部署に戻ってみんなにやらせようと説明するし、先頭に立ってシステムを運用していきました。大変成果が上がりました。

降籬 推進体制や推進メンバーの選任を最初に少しかけがちだと苦労するし、うまくいけば選任するチームに進むというのが1点。

2点目は、皆さんが話していましたが、品質システムを文書化する際の苦労があります。私の感覚では、文書作成時に苦労したという会社ほど、運用はうまく行っている。こういうのは、苦労している過程で勉強しているのだから後に文書の改定が容易にできるのです。コンサルタントが文書を書いてくれたり、他社の例をそのまま写したとかで、苦労せずにものまねの品質マニュアルまでできてしまった会社は、それが、自社の体質に合っていない

ISO取得コンサル  
座談会  
コンサルタントが語るメリット

ためにずっと現場が苦労している。どっちの苦労がいかかといえば、文書化の苦労は最初したら終わりです。ということ。大変ですが、自分たちの苦労すれば、自分のものになる。自分の判断で改善ができることにつながります。

それから、いま話が出なかったのですが、審査機関の選定も重要です。機関によって苦労する場合がある。慎重に選定してくださいと申し上げておきます。

田淵 審査機関も一気に増え、老舗から新しいものまでありますが、老舗のJQA(日本品質保証機構)でいろいろと話がありました。これからは認証機関で格付けも起るかと、そんな話もありました。そんなに機関によって変わるのか疑問ではありました。JQAは英文の原文に非常に忠実だった。機関によって、柔軟な審査をするところと、そうでないところがあるという聞いています。

英文と日本語訳のニュアンスの違いによる解釈で戸惑いがありました。この英語の意味は「と言われ、何度でも作り直しをしました。JQAで取得すると自動的に28カ国で認証されるメリットがありましたが、非常に厳格であったと思いたといます。

田淵 さきほどJQAの厳しさを言いましたが、いい点をたくさんあります。「JQA」のシステムを企業の発展に生かしていただくための指導は「きない立場だから指導はしてくれませんが、はっきりとその姿勢を審査の合間に示してくれました。これははびっくりしました。「なるほど」という解釈をしてほしいですね、それなら企業にとって役立ちそうだとこのイベントも随分あ



りました。JQAさんの良い点でした。

倉員 私のところもさうだったですね。「いいな」とは教えられませんが、「とはっきり言われますが、一方で「いいこと」は事例はありますよ」とアドバイスというか、匂わせていた。あれは本当にありがたかったです。とにかくがんばってくださいと大変熱心でしたね。

森 わが社はキックオフがこの中で一番遅かった会社だったということもあ

ISO取得コンサルタントが語るメリット

類の整理が負担になってい  
るといえますね。もう一つ  
は、優秀な人はシステムに  
一生懸命取り組んでくれ  
て、どんどん良くなりま  
す。が、やってくれない人ほ  
ういてこれないので、ど  
んどん格差がでるんです。  
大きな格差がでるんです。  
顧客の苦められかたが  
変わってきた。ところが  
ない。これは、昔情、クレ  
ームが相変わらずある。結  
局システムが生きかされて  
ないですね。格差がで  
たこと、今一番悩んで  
います。

降旗 格差が顕著になっ  
たというところは、実態が分  
かり、経営者にとってはメ  
リットになったともいえま  
すね。

倉員 一人ひとりが責任  
体制を理解できるようにな  
りました。責任ある立場の

り、審査機関に関する情報  
は色々入手しておりまし  
て、審査にかかる費用が安  
価なところを選定しまし  
た。しかし結果的には親切  
対応の良いところを選ぶ  
ことができたようです。当  
社の場合は、ISO取得の  
指導をお願いした降旗さん  
のことが一番厳しく、  
降旗さんのチェックをウ  
リアするのが難関でして、お  
かけのまま審査は比較的簡  
単に済むことができてま  
した。

人が責任を果たすというの  
でなく、すべての社員が自  
分のおかれている役割分担  
をしっかりと把握できるよう  
になった、これが良かった  
です。管理体制、危機管理、  
プロセスが分かり、しっか  
りできるものになりました。  
全員が同じチームで同  
じ方向に進んだのは、わか  
りです。ISOが初めてのこ  
とでした。また経済的に難  
しい時期に、小さな組織で  
ISOをよくやったなど顧  
客からほめられるのがメリ  
ットですね。

テマリットは、やはり時  
間や費用がかかること。こ  
れ自体が直接受注増や収入  
増に結びつかないことです  
ね。

森 ISOはつちにと  
て、会社の名前を売るとい  
い機会になりました。さらに  
入社後3年以上の者に起案

文書を書かせるシステムを  
導入しましたが、これが彼  
らに仕事というものを理解  
させるのに良い訓練になっ  
ているようです。具体的に  
起案文書を書くことでこの  
仕事にはどれくらいの人  
を要し、費用がいくらかか  
るなど仕事への意識が芽生  
えてくるのです。テマリッ  
トは、品質向上には役だっ  
てきているが、利益の増大  
になっていない。むしろ経  
費の増大になっている。短  
期的にみると、その出費増  
を埋めるだけの受注量の増  
大につながっていないのが  
実情です。長期的に考える  
しかないですね。

森 経費増になり、売  
上増につながらないという  
のはどういふことですか。

降旗 もともとISO9  
000は、売上げ増とか利  
益増につながらないと言

エックリストで本当にお客  
さまに満足してもらえない  
成果の検査ができるかは、  
コンサルトとして見な  
ければいけないと思ってい  
ます。審査機関は、そこま  
では見ません。

森 私は、コンサル業界  
に詳しいアドバイス機関と  
いって降旗さんにお願  
いしましたが、どういふ審  
査機関が良いかということ  
より、その業界を良く知っ  
ているアドバイス(コンサル  
ル)会社を選ばべきだと思  
います。

降旗 森さん、アドバイス  
会社を選ばないで、自分  
の発案で予防措置や是正措  
置に対して自由な発言が  
でき、もっと良い方向にシ  
ステムを変えて行けるよう  
にしていきたいと思いま  
す。

森 官公庁から受注して  
いるコンサル業務の書類  
が、そのままISOの書類  
に利用できるような改定を  
進めることで、マニュアル  
の用語を業務の実態にあっ  
た用語に直していきたく  
思っています。ISOの書類作  
成に伴う作業量が減り、か  
かる経費を削減して、ISO  
を導入したことが儲けに  
つながるようにしていく必  
要があると思います。

森 取得者の課題とI

# 生き残りのツールへ 「柔軟な解釈」が必要 降旗

## 今後の課題

司会 最後に今後の課題  
について一言ずつお願いま  
す。

青木 現在のマニュアル  
はまだまだ会社の実態とそ  
ぐわなところがあるの  
で、まず最小の手数で最大  
の効果を生むようなシステ  
ムに改善すること、さら  
に会社の特色を出せるもの  
にすること、または正処置、  
予防処置をおして、クレ  
ームやミスの再発防止に資  
するよう活用をしていきたく  
いと考えています。

田淵 わが社も3点を考  
えています。14000の

われている。そういう意味  
では、経営者は数字的にメ  
リットを見出しにくい。製  
造業では、ISOを取得す  
ることで製品販売の拡大に  
つながりますが、建設業は  
まだ外的要因がそこま  
でない。将来的に入札  
条件になれば未取業者との  
格差がついてくるでしょう  
が、残念ながらまだ入札条  
件となっていないため、受  
注増につながらない。組織  
固めでは売上げ増になら  
ないという事です。

ただ建設業は、公共工事  
などではエンドユーザーの  
声や経営者に届きにくい特  
異性があつた。それで顧客  
をほとんど意識しない業界  
でしたが、顧客を意識した  
仕事を始めるようになり、  
品質向上に向かっていると  
いえるでしょう。

司会 取得により、品質  
管理の体制、企業の体質、  
ムードなどはどう変わった  
のでしょうか。

青木 最初は嫌々ムード  
だったのですが、最近はず  
ムード通りになれば少々  
面倒でも良い仕事ができる  
という認識が高まり、全  
体的に規定を守っていくと  
いふ風になってきました。

降旗 ここにいる4社の  
方は、トップダウンでマニ  
ュアルを改定し、取り組ん  
でいるので問題ないです  
が、多くの会社が改善され  
ておらず、仕組みを変えて  
いない。それは、やらない  
社が悪いといってしまう  
それだけです。私たちが  
援する側でも若干責任を感  
じています。コンサルタ  
ントは取得するまでは支  
援するが、その後のケアが  
少ない。十分にケアがな  
い人が社内にはいる。ISO  
の改定が難しい。2000年  
の改定があります。だから  
私は、例えば一月に一度  
ISO推進担当者を集ま  
って、情報交換のサロンを  
開くことなどによる支援が  
必要と考え、実行してい  
ます。

ISOに対する課題です  
が、審査のための資料づく  
りが大きな課題ですね。2

でも書類が少なくなるよう  
に更新しています。したが  
って、システム導入前には  
おそろしく確たる手順ど  
かはわが社には存在しな  
かった。個人の技量、技能  
の部分が多かったのです。  
たとえば設計を例にあげ  
ると、設計管理を案項に  
とって踏んでいくという  
ことは今までなかったで  
す。みんなが同じ仕事を  
手順として学べる、認識  
するようになった。これは  
大きなメリットを生んで  
います。

また、苦情などの顧客情  
報管理というシステムを、  
パソコンでみんなが見  
られるようにしたいと思  
います。どういふ内容で  
対処したかをオープンに  
することで、昔情、クレ  
ームを一件でも減らすと  
取り組んでいます。

倉員 本格運用してまだ  
6カ月ですので、みんな  
しっかりとやらなければ  
いけないのだと肅々と進  
めている。幸いなことに  
、仕事に忙しくてISO  
があるから書いておく  
必要があるねとみんな  
が声で出ている。この  
で、今からだんだん良  
くなっていくと思ってい  
ます。

森 ISO書類が、社内  
の打ち合わせにうまく活  
用されています。しかし  
繁忙な時期に、小さな  
書類にしなければなら  
ないことは、精神的、  
時間的な苦痛になって  
います。

000年バージョンは文書  
化、記録の要求は減  
ります。今後は、ISOの  
審査基準も業界の状況に  
応じた内容、ルールに  
柔軟な解釈をする必要  
があるのではないか。

またISOが、21世紀  
を生き抜くためのツール  
に成長するかどうか瀬戸  
際のところです。これは  
大変だ、もつかなわな  
いと感じている会社も  
多いはず。このま  
までは5年後には、ISO  
を辞退する会社もある  
のではないかと私は思  
っています。だから、ISO  
の審査機関やわれわれ  
コンサルトの責任として、  
生き残りのツールとして  
活用したら良いか提案  
していかなければいけ  
ないと思っています。

司会 建設界にISOが  
普及し、顧客の信頼が  
増すと同時に企業の体  
質やシステム、社員  
のムードが向上する  
ことを願ひ、座談会を  
終わります。

降旗 森さん、アドバイス  
会社を選ばないで、自分  
の発案で予防措置や是正措  
置に対して自由な発言が  
でき、もっと良い方向にシ  
ステムを変えて行けるよう  
にしていきたいと思いま  
す。

森 官公庁から受注して  
いるコンサル業務の書類  
が、そのままISOの書類  
に利用できるような改定を  
進めることで、マニュアル  
の用語を業務の実態にあっ  
た用語に直していきたく  
思っています。ISOの書類作  
成に伴う作業量が減り、か  
かる経費を削減して、ISO  
を導入したことが儲けに  
つながるようにしていく必  
要があると思います。

森 取得者の課題とI