工事部課長 管理力・人材育成力強化　2日間コース

東　京　　オンライン

2日間で人材育成力、部門経営戦略立案能力、フィードバック・交渉力を高めることができます。
建設業のニーズが高まっている今こそ、会社の骨組みである部課長の力が問われます。
幹部を鍛えることで組織の骨格を強固にしましょう！

20名定員の少人数制のため、あなたに合わせた講座運営で確実に管理力、人材育成力を高めることができます。部課長になったばかりの方はもちろん、レベルアップを目指す方もぜひご参加ください！

- ✓ 必要な能力を診断する
- ✓ 実習を通じて部門経営計画書を作成する
- ✓ 全国の工事部課長から刺激を受けられる

講　師



豊田　彰

ハタ コンサルタント株式会社
コンサルティング部

大手建築資材メーカーでのルート営業を経て製造本部品質管理室課長、管理本部、人事課、総務課のマネージャーを歴任。
海外事業として関連会社に出向。建設会社の経営幹部として経営に参画。
建設業における経験を活かして、建設業の支援コンサルタントとして活躍している。

1日目　工事部課長に必要な能力

第1講 建設業 部課長に必要な能力とは
- イニシャティブを高め率先して人の行動を変えさせる能力を身につける
- 工事情報を調査して有効活用する能力を身につける
- 人と人との葛藤を処理する能力を高める
- 現場代理人に対してフィードバック（褒める，叱る）する能力を高める

第2講 人材育成を推進する～人が育つ組織を作る～
- 工事部長・課長に必要なコミュニケーション能力
- OJT（職場内教育）とOFF-JT（職場外教育）の長所と短所を知る
- 部下の効果的な指導方法　　部下のほめ方、叱り方

第3講 部門経営戦略を立案する
～顧客が集まる組織を作る～
- SWOT分析で自社の強みと弱みを把握する

2日目　経営戦略・目標の立案

第3講 部門経営戦略を立案する
～顧客が集まる組織を作る～
- 顧客が集まる組織になる
- 施工方法、営業手法、営業先、工事費の戦略を立てる
- 工事部課長の行う技術営業の実践手法
- 売上５原則　売上を上げる５つの方法
- 部門総合戦略のプレゼンテーション

第4講 チャレンジ目標を策定する
- 工事部課長に必要な業績向上、人材育成
- 能力向上目標を立てる
- 目標達成するための行動計画の立て方を知る

参加者の声

「部課長に必要な能力とは」という講義が、今の自分の場所からどうなるべきなのかという視点で話していただいたので、理想の管理者となるために、自分の不足しているところが見えて行動で改善していくべき、という気づきを得ることが出来た。人材育成の面においても、部下の指導に対する手法や接し方での気づきを得ることができたので、実践してみようと思います。

経営など知らない世界の勉強でしたが、学べる方法などバーチャルで厳しい中でも楽しかったです。活かせることは活かすことを忘れず進みたいと思います。

色々な項目で人と関わる機会を作るきっかけができ、対話をすることにより、縁を深めることができました。
これは、自身の人間力を高めるために重要なことだと感じました。それと、より高い目標設定を立てることにより、達成のための実行も身になったことです。

工事部課長　組織管理力・人材育成力強化2日間コース

■開催日程

【東　京】**イオンコンパス東京八重洲会議室**

東京都中央区京橋1-1-6 越前屋ビル4階

2022年11月1日（火）～2日（水）

1日目12時～18時、 2日目9時30分～16時30分

※宿泊される方は各自ホテルをご予約下さい。

【オンライン】**ZOOM**

2022年11月10日（木）～11日（金）

両日9時30分～16時30分

・オンラインセミナーはZOOMシステムを用いて行います。
事前にアプリケーション（無料）のインストールが必要です。
その他注意事項はホームページをご覧ください。

※キャンセルポリシー　研修開始日の7日前（土日祝除く）までにキャンセルのご連絡をいただいた場合は、受講料（通常申し込みは100%、早割の場合は50%）からキャンセル料金(1,000円)を引いた金額をご返金いたします。それ以降のキャンセルはキャンセル料金として受講料の全額をご負担ください。なお、代理の方の参加は可能です。
受講開始後、受講者ご本人様の都合により受講を中断された場合は、受講料の返金はいたしかねます。

■対象者

建設業工事部門の部長・課長
または工事部長・課長の候補者
（土木、建築、空調、衛生、電気、プラント）

■参加費

一般価格　　60,000円（税込）
コンテク会員　55,000円（税込）

「早割」実施中！
開催2ヶ月前までのお申込みで3,000円オフ
開催1ヶ月前までのお申込みで2,000円オフ

お申込は　FAX 0120-196-810　または　Email info2@hata-web.com　までお早めに！

会　場	東京　・　オンライン					
早　割	適用　・　不適用 ※適用の場合、キャンセルポリシーが異なります。ご注意ください。	請求書	不要　・　要（PDF）　・　要（郵送） ※不要の場合は受付メール本文に振込先情報を記載します			
会社名		TEL				
派　遣 責任者	部署・お役職名；	FAX				
	お名前；	E-mail				
受講者 ①	お名前：	経験 年	才	男・女	□土木　□建築 □その他 （　　）	
受講者 ②	お名前：	経験 年	才	男・女	□土木　□建築 □その他 （　　）	
住所	〒					
連絡事項 相談内容						

科学と技術に心を添えて
ハタコンサルタント株式会社

【本　　社】〒450-0002　愛知県名古屋市中村区名駅4-2-28　名古屋第二埼玉ビル
【東京本店】〒104-0061　東京都中央区銀座7-15-8　タウンハイツ銀座　406
【大阪本店】〒542-0081　大阪府大阪市中央区南船場四丁目10番5号　南船場SOHOビル702
TEL：0120-926-810　　FAX：0120-196-810
Email：info2@hata-web.com

HP用